



COMMUNIQUE DE PRESSE

Pour diffusion immédiate

Bussy Saint Georges, le 21 mai 2010

CONTACT POUR PLUS D'INFORMATIONS

Pour plus d'infos contacter Kalina Zimmermann au 01.64.76.76.41

TD AZLAN nommé « Partenaire européen Channel Cisco de l'année »

Huit récompenses nationales ont également été décernées à Azlan, saluant les réussites de l'entreprise dans son travail continu de formation et d'activation des partenaires aux technologies Cisco, et qui a grandement contribué à l'accélération de la croissance du leader mondial des réseaux en Europe

La division Azlan de Tech Data, distributeur européen leader dans le domaine des réseaux, serveurs, stockage et solutions logicielles d'entreprise, a été nommée par Cisco « European Channel Partner of the Year » (Partenaire européen de l'année), à l'occasion du Partner Summit à San Francisco. Azlan est le premier distributeur à remporter ce prix, qui est le plus prestigieux des trophées annuels remis par Cisco.

Azlan a également reçu le « Partner Elevation Award », en reconnaissance du travail fourni par l'entreprise pour aider ses revendeurs à développer leurs connaissances des technologies Cisco. Pour compléter ce succès européen, huit des filiales nationales d'Azlan, dont la France, ont été nommées « Cisco Distribution Partner of the Year » (Distributeur Cisco de l'année).

Tous ces prix concrétisent la performance et la valeur ajoutée d'Azlan, qui ont permis une accélération de la croissance de Cisco chez ses partenaires revendeurs grâce à une large gamme d'initiatives et de programmes innovants (formations, transfert de compétences, communication sur les opportunités de croissance, aide à la certification,...).

Simon England, Vice président et Directeur d'Azlan Europe, a déclaré : « Nous avons travaillé très étroitement avec Cisco au cours de l'année passée, mettant en œuvre des initiatives audacieuses permettant d'accélérer encore davantage le développement et la croissance des partenaires, et ceci délibérément malgré le climat économique difficile. Nous sommes donc très fiers que Cisco reconnaisse ces réussites. Nous considérons cela comme une grande preuve de confiance et un renforcement du partenariat, vis-à-vis de l'investissement et de l'engagement dont nous avons fait preuve pour Cisco. De plus, cela confirme, de la manière la plus forte qui soit, le bien-fondé de notre stratégie consistant à placer le support et l'activation des canaux de distribution au cœur de notre proposition de valeur. Nous nous sentons ainsi d'autant plus encouragés à poursuivre le développement innovant de nos programmes et de nos solutions qui fournissent de la valeur à nos partenaires. »

Lors de son discours officiel pour le prix « European Partner of the Year », Thierry Drillhon, Vice Président Europe Worldwide Partner Organization pour Cisco, a affirmé : « Il ne peut y avoir qu'un seul « European Markets Theatre Partner of the Year ». Pour décrocher ce prix, un partenaire doit constamment prouver qu'il réalise clairement les meilleures performances en Europe en termes de capacités, de couverture géographique et de satisfaction client. Indiscutablement, le vainqueur de cette année est Azlan. Ce prix récompense non seulement votre incroyable réussite, mais symbolise également notre engagement vis-à-

vis de votre entreprise. Je suis convaincu que notre partenariat continu amènera de plus grands succès encore dans les années à venir »

Au cours de l'année passée, Azlan a mis en œuvre de nombreux programmes innovants conçus pour aider les revendeurs Cisco à développer leur activité de manière significative et a également été précurseur sur de nombreux développements voulus par Cisco.

Azlan a été ainsi le premier distributeur européen à développer l'offre DATA CENTER de Cisco en vendant les nouveaux serveurs UCS à ses revendeurs, tout en les accompagnant dans leur formation et dans la construction de business plans cohérents.

Récemment, TD Azlan a également lancé *Felix*, un système unique de gestion des devis et des commandes pour les services Cisco SMARTnet, qui permet aux revendeurs d'être plus réactifs et plus efficaces dans la cotation de ces services aux utilisateurs finaux.

D'autres initiatives ont contribué aux excellentes performances d'Azlan, dont notamment un programme qui fournit aux revendeurs l'ensemble des ressources, des informations et du support pour développer leurs compétences dans le domaine des solutions Cisco de Communications Unifiées. On citera également la *Cisco SMB University*, qui permet aux revendeurs de développer leurs connaissances des produits, systèmes et programmes Cisco pour les PME. Azlan a également investi de manière importante dans les technologies de vidéo en réseau et a développé des facilités de crédit sur mesure pour les partenaires Cisco.

A propos d'Azlan

Azlan, la division Enterprise du Group Tech Data, est l'un des principaux distributeurs européens à valeur ajoutée dans le domaine des réseaux, communications unifiées, sécurité, stockage, serveurs et logiciels en Europe. Nous permettons la distribution rapide, économique et paneuropéenne des produits et solutions des leaders du marché, à l'instar de Cisco (NASDAQ : CSCO), IBM (NYSE : IBM), HP (NYSE : HP), VMware (NYSE : VMW) et Oracle (NasdaqGS : ORCL). Azlan fournit un grand nombre d'autres services créateurs de valeur tels que le développement du Channel, le support commercial et marketing, des programmes de formation et de certification, et des programmes de financement conçus pour assister les partenaires fournisseurs et revendeurs dans le développement de leurs opportunités PME et milieu de gamme. www.azlan.com

Azlan, distributeur d'excellence fondé il y a 25 ans, fait partie du groupe Tech Data depuis mars 2003. Tech Data a généré 22,1 milliards de dollars de chiffre d'affaires net au cours de son exercice s'achevant le 31 janvier 2010. Tech Data Corporation (NASDAQ GS : TECD) est l'un des distributeurs les plus importants au monde de produits technologiques, des meilleurs fabricants de matériel et de logiciels informatiques. Tech Data adresse une base de plus de 125 000 fournisseurs de solutions informatiques dans plus d'une centaine de pays. www.techdata.com

Contacts Presse TD Azlan

Kalina Zimmermann au 01.64.76. 76 41 ou par e.mail : kalina.zimmermann@azlan.com

A propos de Tech Data

Tech Data Corporation (Nasdaq GS : TECD) est un des principaux grossistes micro-informatique mondiaux, avec plus de 125 000 revendeurs spécialisés au travers de plus de 100 pays.

La stratégie de la compagnie permet à des fournisseurs, à des fabricants et à des éditeurs de solution de technologie de manière rentable de se vendre et de soutenir des utilisateurs s'étendant des petites, moyennes (SMB), jusqu'aux grandes entreprises et des agences gouvernementales.

Positionnée au 102^{ème} rang des 500 plus grosses sociétés mondiales, Tech Data a réalisé des ventes à hauteur de 22.1Milliards au cours de son année fiscale qui s'est achevée au 31 janvier 2010. Pour plus d'information, connectez-vous sur www.techdata.com

Contact Presse Tech Data France

Chantal Vélin au 01.64.76.52.52 ou par e.mail : cvelin@techdata.fr